

# Izplatīšana

## MICROSOFT BUSINESS SOLUTIONS-NAVISION

### IZPLATĪŠANA

Microsoft® Business Solutions Navision® izplatīšana piedāvā visus nepieciešamos rīkus efektīvai klientu apkalpošanai un ātrai pasūtījumu izpildei

#### Svarīgākie ieguvumi:

- Labāks serviss un noturīga klientu uzticība
- Spēja operatīvāk reaģēt, ko nodrošina prasmīgāka darba organizācija
- Zemākas izmaksas, kas ļauj piedāvāt konkurētspējīgākas cenas

*“Tagad, kad izmantojam Microsoft Navision izplatīšanas funkcionalitāti, mēs daudz labāk pārzinām realizācijas procesus savā uzņēmumā. Mūsu produkcijas izplatītāji ikvienam pircējam var noteikt precīzu laiku, kad viņiem mājās būs izvēlētā skaņu aparatūra. Microsoft Navision ļauj mums nostiprināt ķēdes posmu starp preces piegādes solījumiem un faktisko piegādes datumu.”*

**Prebens Malte Jensens (Preben Malthe Jensen), klientu apkalpošanas menedžeris, Jamo a/s — pasaulē vadošais skaņu un augstas kvalitātes elektronikas piegādātājs**

### Vai izjūtat spiedienu?

Reiz sensenos laikos jūs zinājāt, kas sagaidāms no konkurentiem, partneriem un klientiem. Bet spēles noteikumi ir mainījušies. Šodienas partneris rīt var kļūt par konkurentu un paņemt līdzīgu jūsu klientus. Klienti ir nozīmīgāki nekā jebkad, un viņi vēlas arvien labāku servisu un konkurētspējīgākas cenas.

Microsoft Business Solutions-Navision izplatīšanas risinājums palīdz uzņēmumiem iegūt klientu uzticību, palielināt reaģēšanas spēju un piedāvāt konkurētspējīgākas cenas, pamatojoties uz zemākām operacionālajām izmaksām.

### Vai esat gatavs apsteigt konkurentus?

Lai izdzīvotu, jums jāpanāk, ka jūsu klienti ir apmierināti. Jūs nevarat atļauties palaist garām pasūtījumu tikai tāpēc, ka noliktavā pašreiz nav vajadzīgās preces. Ja klients interesējas par piegādes laiku vai produkta cenu, jūs nevarat atļauties pateikt, ka sniegsit šo informāciju vēlāk.

Bet vai ar izdzīvošanu pietiek? Kas nepieciešams, lai apsteigtu konkurentus?

### Klienti jūtas kā komandas dalībnieki

Ja vēlaties apsteigt konkurentus, jūsu uzņēmumam jāspēj reaģēt uz klientu vēlmēm. Ja jūsu klienti zina, ka visi jūsu resursi kalpo viņu vajadzību apmierināšanai, viņu acīs jūs kļūstat kas vairāk par šībrīža preču piegādātāju. Jūs kļūstat par ilgtermiņa partneri.

### Samaziniet izmaksas, palieliniet konkurētspēju

Microsoft Navision izplatīšanas risinājums racionalizē operācijas – no tā iegūstat gan jūs, gan jūsu klienti. Operacionālo izmaksu samazināšana ietaupa jūsu uzņēmuma laiku un naudu un ļauj piedāvāt konkurētspējīgākas cenas. Izmaksu samazināšana pati par sevi ir vērtīgs ieguvums, bet tas ir arī veids, kā stiprināt sadarbību ar klientiem.

Microsoft Navision izplatīšanas risinājums pazemina izmaksas, jo palīdz samazināt pārpalikumu noliktavā, ar lielāku ekonomiju veikt noliktavu operācijas un panākt ciešāku sadarbību ar piegādātājiem.

#### **legūstiet klientu uzticību**

Ja sekmīgi izpildīsiet klientu pasūtījumus, jūs saņemsit jaunus. Microsoft Navision izplatīšanas risinājums vienkāršo precīzas un operatīvas informācijas sniegšanu klientiem, tāpēc jūs ātri varat sniegt atbildes uz visiem jautājumiem.

#### **Pilnveidojiet savu organizāciju**

Lai spētu izpildīt klientu pasūtījumus nemainīgi augstā kvalitātē, jums nepieciešama konstruktīva un viegli pielāgojama izplatīšanas shēma. Microsoft Navision izplatīšanas risinājums palīdz koncentrēt resursus, pielāgojoties klientu vajadzībām.

#### **Samaziniet izmaksas un piedāvājiet izdevīgākas cenas**

Microsoft Navision izplatīšanas risinājums ļauj paātrināt piegādes, palielināt reaģēšanas spēju un veicināt sadarbību starp piegādātājiem un klientiem. Pateicoties operacionālo izmaksu samazināšanai, jūs klientiem varat piedāvāt izdevīgākas cenas.

#### **Papildinformācija**

Lai uzzinātu vairāk par Microsoft Business Solutions Navision izplatīšanas funkcionalitāti, sazinieties ar vietējo Microsoft biroju, sertificēto Microsoft Business Solutions izplatīšanas partneri un/vai apmeklējiet [www.microsoft.com/BusinessSolutions](http://www.microsoft.com/BusinessSolutions).

#### **Par Microsoft Business Solutions**

Microsoft Business Solutions ir Microsoft biznesa grupa, kas piedāvā virkni integrētu, visaptverošu biznesa programmu un pakalpojumu, kuri izstrādāti, lai palīdzētu mazajiem, vidējiem un korporatīvajiem uzņēmumiem ciešāk sadarboties ar saviem klientiem, darbiniekiem, partneriem un piegādātājiem. Microsoft Business Solutions programmas optimizē stratēģiskos biznesa procesus, vienlaikus apstrādājot finanšu pārvaldības, analītiskos, cilvēkresursu pārvaldības, projektu vadības, klientu attiecību pārvaldības, ārpusbiroja servisa pārvaldības, piegādes ķēdes pārvaldības, e-komercijas, ražošanas un mazumtirdzniecības pārvaldības datus. Programmas ir izstrādātas ar nolūku sniegt dziļāku izpratni un tādējādi gūt labākas sekmes biznesā. Plašāku informāciju var atrast [www.microsoft.com/BusinessSolutions](http://www.microsoft.com/BusinessSolutions).

#### **Adrese:**

Microsoft Business Solutions  
Merķeļa 21  
Rīga, LV-1050

<http://www.microsoft.lv/BusinessSolutions/>

## Funkcionālās pamatjomas

## Apraksts

PREČU AIZSTĀŠANA	Preču aizstājēju piedāvāšana pircējiem gadījumos, ja: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ noliktavā nav nepieciešamās preces;</li> <li>▪ aizstājēji ir lētāki un tiem ir lielāka marginālā peļņa.</li> </ul>
PREČU IEKŠĒJĀS ATSAUCES	Klientu vēlmju noskaidrošana, izveidojot iekšējās atsaucēs starp klientu kodiem, iekšējiem kodiem un piegādātāju kodiem.
ĀRPUSNOLIKTAVAS PRECES	Klientiem, kuri pieprasa noliktavās neglabājamās (ārpusnoliktavas) preces, iespēja sniegt: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ mirklī sagatavotus piedāvājumus;</li> <li>▪ automātiski izveidotu ārpusnoliktavas preču numerāciju;</li> <li>▪ ārpusnoliktavas preču pasūtījumus, kas apstrādāti analogiski noliktavas preču pasūtījumiem.</li> </ul>
VAIRĀKI NOVIETOJUMI UN ATBILDĪBAS CENTRI	Vairākās vietās (piemēram, noliktavās Ventspilī, Liepājā un Daugavpilī) esošu preču pārraudzība vienas datu bāzes ietvaros, lai: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ iegūtu pilnīgu un operatīvu darījumu pārskatu;</li> <li>▪ izveidotu izmaksu un peļņas centrus.</li> </ul>
NOLIKTAVAS VIENĪBAS	Individuāla preču apstrāde atbilstoši to atrašanās vietai. Izmantojot noliktavas vienības, katru atsevišķo preci var aprakstīt un apstrādāt atbilstoši tās atrašanās vietai, ieskaitot: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ papildināšanas metodes;</li> <li>▪ noliktavas rezerves;</li> <li>▪ izmaksas.</li> </ul>
IEKŠĒJĀ PĀRVIETOŠANA	Krājumu kustības vadīšana starp noliktavām. Pārskatu un atskaišu izveide par ceļā esošajiem krājumiem ikreiz, kad šī informācija ir nepieciešama jums vai jūsu pircējiem.
PASŪTĪJUMU SOLĪŠANA	Preces pieejamības aprēķināšana un piegāde solītajā laikā: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ funkcijas Pieejams solīšanai izmantošana plānošanā;</li> <li>▪ funkcijas Iespējams solīšanai izmantošana scenārijos "kas notiks, ja...".</li> </ul>
KALENDĀRI	Informācija par paredzamajām darba dienām un brīvdienām klientiem, piegādātājiem, novietojumiem, pašam uzņēmumam un pārvadājumu aģentiem.
PREČU IZSEKOŠANA	Preču izsekošana un to atrašanās vietas noteikšana pārdošanas, iepirkšanas, pārvietošanas, kā arī nākamo operāciju laikā, izmantojot sēriju numurus un izsekošanu pēc partijām.
ATGRIEZTO PREČU PĀRVALDĪBA	Atgriezto preču apstrāde un papildu izmaksu, piemēram, atkārtotas preču ievietošanas noliktavā, uzskaitē. Pastāv iespēja automātiski organizēt: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ kredītrēķinus;</li> <li>▪ aizstāšanai paredzētās preces;</li> <li>▪ preču atgriešanu piegādātājiem;</li> <li>▪ papildu izmaksu uzskaiti;</li> <li>▪ daļēju vai kombinētu iepirkto preču atgriešanu;</li> <li>▪ daļēju vai kombinētu saņemto preču atgriešanu.</li> </ul>
PĀRVADĀJUMU AĢENTI	Preču izplatīšanas kontrole, sasaistot pārvadājumu aģentus ar to piedāvātajiem pakalpojumiem.
NOLIKTAVU VADĪBA	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Krājumu uzglabāšana noliktavā, kas balstīta uz secīgu pasūtījumu apstrādi, ļauj darbiniekiem operatīvi paveikt noliktavas uzdevumus un iegūt pārskatu par preču novietojumu. Darbinieki viegli apgūst un lieto uz secīgu pasūtījumu apstrādi balstītu uzglabāšanu.</li> <li>▪ Uzglabāšana noliktavā, kas balstīta uz vairāku pasūtījumu apstrādi, ir pieejams paplašinājums, kas sniedz nepieciešamo funkcionalitāti un aug kopā ar jūsu biznesu.</li> <li>▪ Izmaksu samazināšana uz procesu racionalizācijas rēķina, izmantojot noliktavu pārvaldības sistēmas: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ sūtījumu plānošana;</li> <li>▪ tiešā savākšana un izvietošana;</li> <li>▪ preču savākšanu var veikt vairākos atšķirīgos veidos: pēc pasūtījuma, pēc iekraušanas platformas, pēc kravas;</li> <li>▪ preču izvietošana uzglabāšanai noliktavā vai nosūtīšanai bez uzglabāšanas;</li> <li>▪ nodalījumu papildināšana, pamatojoties uz nodalījumu iepriekš noteikto minimālo un maksimālo daudzumu;</li> <li>▪ saņemšanas un nosūtīšanas pavadzīmju filtrēšana pēc nodotajiem pirmdokumentiem;</li> <li>▪ racionālas preču savākšanas metodes;</li> <li>▪ nosūtīšana bez uzglabāšanas noliktavā.</li> </ul> </li> <li>▪ Izmaksu ietaupījums, racionalizējot krājumu vadības procesu ar automātisko datu ieguves sistēmām:</li> </ul>

## Funkcionālās pamatjomas

## Apraksts

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ precīza un operatīva krājumu datu apkopošana un izmantošana;</li> <li>▪ datu ieguves sistēmas vienkāršošana un paātrināšana, izmantojot radiofrekvenču tehnoloģiju;</li> <li>▪ precīzo noliktavas datu pārvēršana noderīgā informācijā visa uzņēmuma vajadzībām.</li> </ul>
CIKLISKĀ INVENTARIZĀCIJA	<p>Krājumu informācijas precizitātes uzturēšana un uzlabošana, veicot noliktavas ierakstu pārbaudes.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ iespēja dažādot inventarizācijas biežumu pa precēm vai noliktavas vienībām.</li> </ul>
IZCENOJUMI	<p>Efektīva pirkšanas un pārdošanas cenu un rindu atlaizu pārvaldība saistībā ar klientiem un piegādātājiem:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ iespēja norādīt īpašas pirkšanas/pārdošanas cenas un rindu atlaides atsevišķiem klientiem un piegādātājiem;</li> <li>▪ vispārīgo pārdošanas cenu un rindu atlaizu pārvaldība pa klientu grupām vai visiem klientiem vienlaikus.</li> </ul>
PREČU IZMAKSAS	<p>Izmaksu kontroles pilnveidošana, preces vienības pašizmaksā vai cenā iekļaujot komponentu papildizmaksu vērtību. Tādi izmaksu komponenti ir, piemēram, kravu pārvadāšanas maksa vai apdrošināšana.</p>

## Navision papildu lietojumprogrammas apgabali

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Ražošana</li> <li>▪ Lietotāju portāls</li> <li>▪ Komercijas risinājums</li> <li>▪ Komercijas portāls</li> <li>▪ Finanšu vadība</li> <li>▪ Mārketinga un pārdošana</li> <li>▪ Serviss</li> </ul> <p>Lai iegūtu papildinformāciju par Microsoft Business Solutions–Navision un uzzinātu, kā iegūt citus informatīvos materiālus, lūdzu, sazinieties ar vietējo sertificēto Microsoft Business Solutions partneri vai apmeklējiet mūsu mājas lapu <a href="http://www.microsoft.com/BusinessSolutions">http://www.microsoft.com/BusinessSolutions</a></p>
--	---

## Sistēmas prasības

<p>LAI IEGŪTU VISU ŠAJĀ INFORMATĪVAJĀ MATERIĀLĀ UZSKAITĪTO FUNKCIONALITĀTI, NEPIECIEŠAMAS ŠĀDAS GRANULAS UN TEHNOLOĢIJAS:</p>	<p>Microsoft Exchange Server (ne vecāka versija par 5.5 ar 4. servisa pakotni), lai veiktu Microsoft Exchange e-pasta reģistrēšanu.</p> <p>Microsoft Business Solutions–Navision atbalsta grafisko 32 bitu tehnoloģiju un īsto klienta-servera vairākuzdevumu režīma vidi. Tiek atbalstītas šādas operētājsistēmas:</p> <p>32 bitu klients: Windows XP, Windows 2000, Windows NT un Windows 98</p> <p>Serveris: Microsoft Business Solutions–Navision Database Server — Windows 2000, Windows NT, IBM AIX</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Microsoft SQL Server Option for Navision: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ operētājsistēma: sk. Microsoft SQL 2000 prasības un MSDE 2000 prasības;</li> <li>○ citas programmas: Microsoft SQL Server 200, SP3, MSDE SP3.</li> </ul> </li> </ul> <p>Lai iegūtu papildinformāciju, skatiet detalizēto sistēmas prasību dokumentu.</p>
---	--

Šajā dokumentā ietvertā informācija atspoguļo korporācijas Microsoft viedokli par apskatītajiem jautājumiem atbilstoši publicēšanas datumam. Tā kā korporācija Microsoft reaģē uz mainīgajiem tirgus apstākļiem, šo viedokli nedrīkst uzskatīt par Microsoft puses saistībām, un Microsoft nevar garantēt sniegtās informācijas precizitāti pēc publicēšanas datuma.

Šis dokuments ir paredzēts tikai informatīvam nolūkam. MICROSOFT NESNIEDZ NEKĀDAS TIEŠAS, NETIEŠAS VAI LIKUMĀ NOTEIKTAS GARANTIJAS ATTIECĪBĀ UZ ŠAJĀ DOKUMENTĀ IETVERTO INFORMĀCIJU.

Visu atbilstošu autortiesību likumu ievērošana ir lietotāja atbildība. Neaprobežojoties ar autortiesībām pakārtotajām tiesībām, jebkura šī dokumenta daļas pavairošana, saglabāšana vai ievade datu uzglabāšanas sistēmā vai pārsūtīšana jebkurā veidā un jebkādiem līdzekļiem (elektroniskiem, mehāniskiem, fotokopēšanas, ierakstīšanas vai citiem) jebkādā nolūkā bez rakstiskas korporācijas Microsoft atļaujas ir aizliegta.

Korporācijai Microsoft ir patenti, patentu pieteikumi, preču zīmes, autortiesības un citas intelektuālā īpašuma tiesības, kas aizsargā šī dokumenta saturu. Izņemot gadījumus, kad tas norādīts rakstiskā Microsoft licences līgumā, šī dokumenta uzrādīšana nedod jums nekādas tiesības uz šiem patentiem, preču zīmēm, autortiesībām vai citu intelektuālo īpašumu.

© 2003 Microsoft Corporation. Visas tiesības paturētas. Microsoft, Excel, SQL Server un Navision ir Microsoft Corporation vai Microsoft Business Solutions ApS vai saistīto uzņēmumu preču zīmes vai reģistrētas preču zīmes ASV un/vai citās valstīs. Microsoft Business Solutions ApS ir Microsoft Corporation filiāle. Šeit minētie esošo uzņēmumu un produktu nosaukumi var būt atbilstoši īpašnieku preču zīmes.